



Geld verdienen

Wil je iets kopen of geld sparen, dan kan je geld verdienen door klusjes te doen. Bijvoorbeeld het gras maaien, de auto wassen of helpen in de tuin. Het is slim als je vooraf samen met je ouders bepaalt hoeveel geld je voor een klusje krijgt. Ben je liever eigen ondernemer? Maak of verzamel dan artikelen en verkoop ze. Bak bijvoorbeeld een cake en verkoop de plakken tijdens een rommelmarkt. Reken van tevoren uit hoeveel geld je kwijt bent aan de ingrediënten, en zorg dat je opbrengsten hoger zijn dan de kosten die je hebt gemaakt. Ook kan je een zakcentje verdienen met een bijbaantje. Folders rondbrengen, vakken vullen in de supermarkt en oppassen zijn populaire bijbaantjes. Je mag vanaf je 13e jaar vakantiewerk doen. Tot 12 jaar mag je maximaal 2 uur per dag aan klusjes besteden.



Werken

Als je gaat werken, maak je met je baas afspraken over je werk, werkuren en loon. Ook zet je baas geld voor jou opzij voor het afdragen van belastingen en premies. Als je dan ziek wordt en niet kan werken, krijg je toch salaris. Sommige volwassenen willen deze belastingen en premies niet betalen. Dit heet zwart werken. Zo verdienen ze meestal wel meer maar krijgen bijvoorbeeld geen salaris als ze ziek zijn en zijn ze niet verzekerd als ze een ongeluk krijgen. Zwart werken is verboden.

Ondernemen

Je kan gaan werken bij een baas. Je kan er ook voor kiezen om zelf te gaan ondernemen. Ondernemen is meer dan alleen iets verkopen en geld verdienen. Het is een manier van denken. Je ziet kansen, bedenkt oplossingen en gaat risico's niet uit de weg. Bijvoorbeeld: Je ziet dat mensen op een warme dag graag een koud drankje willen. Dus waarom zou je geen limonadekraampje opzetten?

Misschien denk je dat ondernemers slapend rijk worden, maar dat is meestal niet het geval. Achter elke succesvolle onderneming zitten uren van hard werken, plannen, leren en soms ook falen. Ja, je hebt het goed gehoord: falen. Niet elk idee zal een succes zijn, en dat is oké. Het belangrijkste is dat je ervan leert en niet opgeeft. Als je bijvoorbeeld besluit om cake te bakken en te verkopen, moet je investeren in ingrediënten. Wat als je niet alles verkoopt? Of wat als het regent tijdens de rommelmarkt? Als ondernemer moet je altijd voorbereid zijn op onverwachte uitdagingen en bereid zijn om opnieuw te proberen.

